

POJIŠTĚNÍ PODNIKATELŮ

Podnikatelé by na pojištění neměli šetřit za každou cenu

„Ceny stavebních prací neustále rostou a některé materiály zdražily za poslední měsíce i na dvojnásobek. Je třeba, aby tomuto vývoji průběžně odpovídalo i pojištění a nastavení výše pojistných částek,“ zdůrazňuje v rozhovoru člen představenstva Kooperativy Filip Král.

Ceny prací i materiálů ve stavebnictví citelně vzrostly zejména v tomto roce. Reagují na to už vaši klienti úpravou svých pojistných smluv?

Pojištění střechy nad hlavou je určitě klíčová věc, bohužel přesto existuje více než třetina nemovitostí, které nejsou pojištěny vůbec. V posledních měsících jsme přitom byli v České republice i okolních státech svědky řady živelních kalamit, například tornádem totálně zničených domů a dalších obřích majetkových škod. Naše zkušenosti ukazují, že někteří klienti nemají svůj majetek pojištěním dostatečně chráněn, svou smlouvu o pojištění nemovitosti řadu let neaktualizují a nevyužívají ani nabídku tzv. automatické „indexace“, tedy valorizace pojistné částky nemovitosti a pojistného v závislosti na skutečném inflačním vývoji.

Problém tedy může být ve výši pojistné částky, tedy maximální výši odškodného, které od pojišťovny v případě škody klient obdrží? Jak to lze vyřešit?

Nejjednodušším způsobem je automatický růst pojistné částky a limitů pojištění formou výše zmíněné indexace. Bez ní v případě nějaké fatální události nemusí peníze od pojišťovny stačit. Indexaci klientům nabízíme a nastavujeme automaticky, mají tím jistotu, že nebudou sankcionováni kvůli špatně nastavené výši pojistné částky. Správné nastavení pojištění rovněž pomůže ohlídat pojišťovací poradce, který vás v určitých intervalech kontaktuje, zda se nezamyslet nad aktualizací pojistné smlouvy. Interval je individuální, ale doporučujeme zhruba každé tři roky parametry smlouvy prověřit a aktualizovat.



Platí to také pro podnikatele?

Obdobně jako v oblasti retailového pojištění je samozřejmě i v podnikatelském pojištění dbát na správně nastavené parametry pojistné smlouvy a zejména pojistné částky a limity. Obzvláště podnikatelé vědí nebo by měli vědět, že na pojištění se skutečně nevyplatí šetřit „za každou cenu“. A také u podnikatelů bohužel v řadě případů platí, že pojistnou smlouvu léta neaktualizovali.

Jak by tedy měli podnikatelé postupovat, aby získali kvalitní pojištění?

Řešením může být nová varianta našeho úspěšného produktu TREND, který podnikatelům přináší komplexní pojistné řešení. Velkou výhodou je průvodce pojištěním, který umožní velmi dobře zanalyzovat potřeby podnikatele, což prakticky eliminuje rizika plynoucí z nesprávně nastavených parametrů pojistné smlouvy.



TREND je velmi oblíbený jak u klientů, tak i u odborné veřejnosti. V anketě Zlatá koruna se dokonce stal produktem desetiletí. Co vás tedy vedlo k přípravě nové verze?

On-line doba pokročila, takže jsme se rozhodli TREND převést na online platformu pro pojišťovací poradce. V podstatě to znamená, že jsme využili výhody, které v sobě nese online platforma a zároveň jsme zachovali vysokou variabilitu možných řešení, kterou segment pojištění SME vyžaduje. Navíc má TREND řadu vylepšení - Mezi nová rizika patří například zkáza zásob, pojištění nedokončené stavební výroby, zatečení atmosférických srážek, přepětí nebo podpětí, či připojištění pro vodné stočné. Přibylo i připojištění zajímavých asistenčních služeb a zjednodušilo se pojištění nemovitých objektů či souboru movitých věcí.

Zmiňoval jste asistenční služby, to pro podnikatele není právě obvyklý servis. Na co se mohou těšit?

Asistenční služby si mohou připojistit ve dvou variantách. V té základní získají dva asistenční zásahy ročně, kde jim zajistíme příjezd, práci technika spojenou s odstraněním nouzové situace, následně i základní úklid místa pojištění. A to do limitu 5000 Kč na jeden zásah. V rozšířené variantě pak navíc mohou využít ještě i právní a daňovou asistenci v podobě telefonické konzultace nebo IT konzultace, včetně opravy nebo úpravy SW počítače prováděné IT technikem cestou vzdáleného připojení.



Pojištění veteránů od Kooperativy

Kooperativa spustila jedinečné autopojištění **zaměřené na veterány**. Je první pojišťovnou na českém trhu, která se tímto tématem zabývá a dokáže pojistit veterány nejenom skrze povinné ručení. Klientům nabízí balíčky **ROZJEZD, MEZIPLYN a NAPLNO**. U balíčků **MEZIPLYN a NAPLNO získává** klient navíc **zdarma zapůjčenou telematickou jednotku**, která umožní mít veterána neustále pod dohledem, a předejít tak případné krádeži.

Informujte se u nás o dalších výhodách v tomto pojištění.

